

Pintando el Camino del Éxito

“Hay quien dice que las batallas las gana quien más información tiene; y es ahí en donde se ha traducido nuestro beneficio”.

*Juan García
Gerente General de Pinturas Mapla*



El aumento en el número de operaciones de una empresa pequeña que comenzó a crecer a pasos agigantados, los controles que se debían aplicar para mantener en orden a la compañía y la administración correcta de la misma, fueron motivos suficientes para que, en el 2006, Mapla decidiera cambiar su limitada aplicación con la que contaba y optara por DynaWare.

La compañía ubicada en la ciudad de Cancún es una empresa que surge en 1981 con inversión italiana y mexicana. La comercialización de sus productos principalmente está enfocada al nicho hotelero, el área de la construcción, contratistas y al público en general de la zona sureste del país.

Tras un largo proceso de análisis para seleccionar la opción que mejor se adaptara y generara los mejores resultados para la organización y, después de la evaluación y recomendación realizada por sus auditores, la empresa líder en la fabricación y venta de pinturas, selladores e impermeabilizantes del Sureste de la República Mexicana decidió, hace cinco años, Transformarse en Empresa de Alto Desempeño a lado de DynaWare y su sistema integral de información empresarial.

Mapla requería mayor facilidad de control en el proceso de registro de la materia prima durante todo su proceso de transformación hasta convertirse en producto terminado listo para la venta; ya que, esto les permitiría agilizar sus inventarios y facilitar la venta al contar con información actualizada sobre lo disponible en el almacén.

“El interés de la compañía por mejorar su nivel de control radicaba en la necesidad de disponer de información confiable, útil y de forma rápida para llevar a cabo un adecuado proceso de toma de decisiones”, comenta Juan García, gerente general de la compañía.

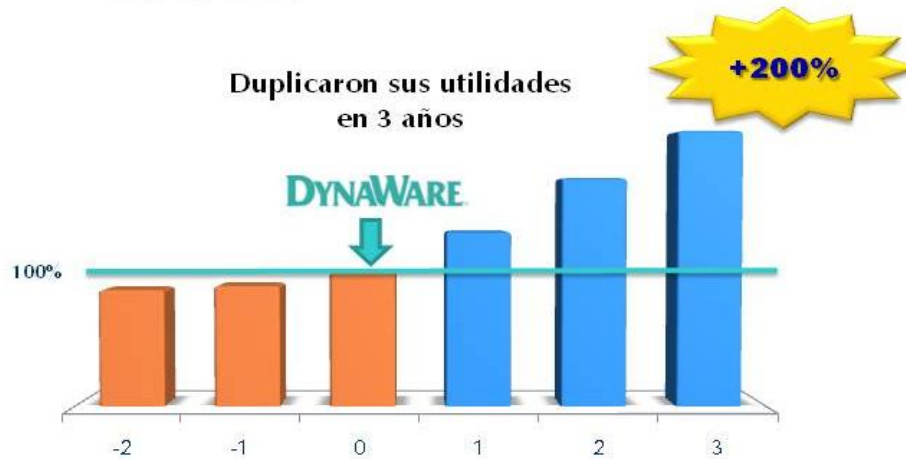
Después de haber seleccionado a la consultora DynaWare como la solución adecuada para resolver los problemas de control y administración de la organización, se inició con el proceso de implantación en el que, de la mano de los Consultores DynaWare, se logró impactar de manera integral en todas las áreas de la empresa gracias a la completa capacitación que los colaboradores de Mapla recibieron y que permitió optimizar los procesos internos de la organización.



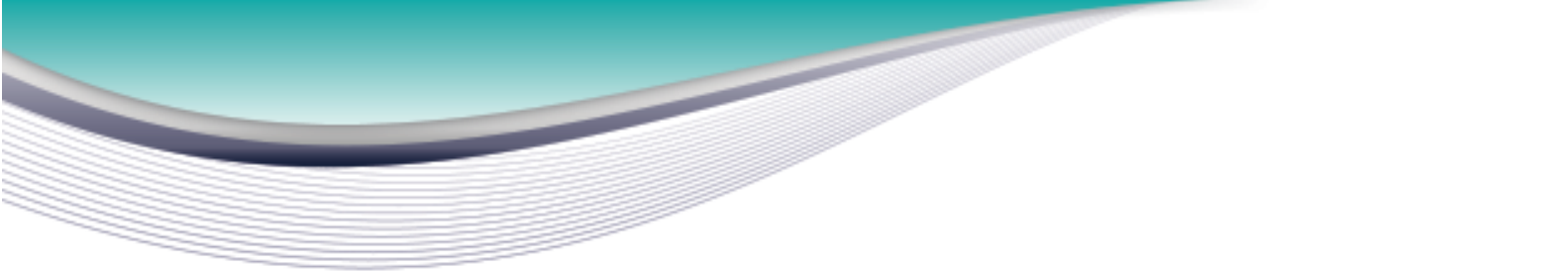
Con la tecnología y recomendaciones de DynaWare en cuanto a la implantación de nuevas metodologías y modificaciones en los procesos de negocio y operación, la empresa fabricante de pinturas del sureste de la República Mexicana, ha tomado el control de todas sus operaciones y se ha vuelto altamente eficiente. *“Con DynaWare podemos emitir estados financieros en línea, mejoramos el seguimiento a las ventas y disminuimos costos y gastos, incrementando con ello nuestras utilidades”*, afirmó convencido Mauricio Pérez, Gerente de Administración y Finanzas de Mapla.



Empresa líder en la fabricación y venta de pinturas, impermeabilizantes y selladores.



“Con DynaWare podemos emitir estados financieros en línea, mejoramos el seguimiento a las ventas y disminuimos costos y gastos, incrementando con ello nuestras utilidades.”
Mauricio Pérez
Gerente de Finanzas



Después de más de cuatro años y a pesar de las complicaciones de la crisis mundial, influenza e inseguridad que se presentó en Cancún, hoy Mapla puede presumir que han duplicado sus utilidades gracias a la ayuda de DynaWare; ya que, les ha permitido despreocuparse de las tareas repetitivas del día a día en la operación de la empresa que no generan valor agregado, y ocuparse por hacer crecer al negocio y mantenerse en la posición competitiva que hoy los diferencia del resto de su industria.

DynaWare
Alexander Von Humboldt 43A – Piso 4
Lomas Verdes Tercera Sección
53125 – Naucalpan, Estado de México
Voz: +52 (55) 2625-2500
Fax: +52 (55) 2625-2526
www.dynaware.com